

● **Prodotti di management strategico**

(Supporti decisionali e analisi del valore)

- Due diligence (Esame esperto di buona prassi scientifica, finanziaria e tecnologica)
- Stato del mercato
- Stato dell'industria
- Stato della tecnologia
- Piani vendite e marketing strategico
- dall'ideazione al prodotto (processo completo)
- dall'Idea al lancio di mercato
- Prestiti e finanza
- Crediti ponte
- Sussidi, crediti agevolati

● **Prodotti Esecutivi**

- Start ups, Avviamenti d'impresa fino a BEP (Break even point, punto di pareggio)
- Espansione e sviluppo aziendali
- Project management
- Interim management

● **Prodotti Operativi**

- CRM (C)ustomer (R)elation (M)anagement
- Cura della clientela
- Direct Marketing
- Product Marketing
- Vendite su canali distributivi
- Reti agenti, agenzie specializzate ad alto valore (progettisti, manutentori, post vendita)
- Office communication IT
- Process IT
- Quality Control IT, (Controllo di qualità' IT, teleassistenza, metering ARM, BMS)
- Gestione uffici interni, amministrativi e di supporto alle forze vendita
- Uffici in condivisione costi (segretariato, archiviazione digitalizzazione,...)

● **Vendite**

- La nostra pluriennale esperienza nel campo della consulenza per l'esportazione è la ragione principale per scegliere la nostra capacità di rispondere alle vostre esigenze di vendita internazionale, sicura ed efficiente.
 - Il nostro personale internazionale in oltre 25 paesi diversi ha una forte esperienza nella gestione della vendita internazionale, guadagnata sul campo. Questo garantisce soluzioni rapide ed efficaci ai vostri problemi di esportazione. Un servizio ideale per espandere la vostra attività in tutto il mondo. Vi preghiamo di contattarci per ulteriori informazioni sulla nostra consulenza export internazionale e sui servizi di promozione delle vendite.

● **International marketing**

- La vostra azienda ha avuto la sua attività di import-export limitata a paesi di lingua inglese, ma soprattutto vuole ora diventare veramente internazionalizzata?
 - La vostra azienda è in una certa misura già rappresentata da partner commerciali all'estero e vorrebbe ora penetrare altri mercati esteri, per esempio, i mercati ad alta o altissima crescita come Asia (Turchia, India, Indocina) America (Centro e Sudamerica, Brasile, Messico), Est Europa CEE ed Extra CEE. La vostra azienda ha solo contatti di lavoro iniziali o superficiali in paesi stranieri, ma ora è interessata a spingere le attività di business nel resto del mondo in modo concreto e produttivo?
 - In questo caso possiamo intervenire per raggiungere valori di vendita e ricavo in tempi brevi.

● **Business Search**

Nell'ambito della nostra attività e servizio di ricerca, vi forniamo consulenza e sostegno nel caso di acquisizioni o per investire in una società. Dalle prime consultazioni rimaniamo assiduamente presenti nel corso delle trattative fino alla firma del contratto. Il nostro servizio comprende consulenze individuali così come la ricerca attiva e sistematica di una società per l'acquisizione o l'investimento. Eseguiamo un'analisi e una valutazione della società e assistiamo con la redazione di contratti. Accompagniamo queste attività con risorse finanziarie principalmente tedesche ed internazionali, abituate ad altissimi livelli di servizio.

● **Sourcing**

- I nostri servizi di sourcing multilingue sostiene ed aiuta nella ricerca di fornitori esteri. Lavoriamo con le migliori banche dati industriali del mondo, selezionando in brevissimo tempo prodotti, servizi ed aziende potenzialmente interessanti, analizzando le condizioni di vendita ed il valore dei prodotti.

● **Outsourcing**

- La vostra azienda è alla ricerca di fornitori esteri e produttori. Siamo professionisti del settore di sourcing internazionale e possiamo aiutarvi nel vostro sviluppo commerciale all'estero a di ridurre le spese di acquisto attraverso la ricerca e lo sviluppo di nuovi fornitori esteri.
 - Se siete alla ricerca di assistenza per individuare i produttori esteri in tutto il mondo, il nostro team multilingue di sourcing dei fornitori da più di 25 paesi diversi costituisce la migliore opportunità per la vostra azienda.
 - I nostri servizi offrono il metodo più efficiente per trovare nuovi produttori stranieri, fornitori o possibilità di acquisto per la vostra attività e vi aiutano a rimanere competitivi nel mercato internazionale, indipendentemente se siano componenti, prodotti di consumo o applicativi tecnologici nuovi (stampi, attrezzature, progetti, materiali di base, materie prime e materie riciclabili come rottami).



Project Management, Finanza



Ingegneria di sistemi



Montaggio grandi impianti



Costruzioni meccaniche



Refrigerazione Commerciale e Industriale, Clima, Ventilazione (HVAC)



Manutenzioni, telecontrollo, Automated Metering



Revisioni e trasferimenti produttivi (dislocazione Asia, Americhe, Est Europa)



Elettrotecnica, mecatronica,



Rinnovabili



Biogas