

Menedżerowie mający określone cele i terminy

[Skorzystajcie z okazji]

Odważne wejście na nowy rynek może wnieść do Waszego Przedsiębiorstwa wyższe obroty, wartości finansowania, nowy i wykwalifikowany personel. Państwa Europy Środkowo-wschodniej, Ameryki Łacińskiej i Ameryki Północnej są strategicznymi obszarami wzrostu, gdzie przedsiębiorstwa modyfikują i rozszerzają swój zakres działania osiągając wyższe i trwalsze wyniki w porównaniu do każdego innego rynku. To jest najlepszy moment, aby poważnie rozważyć ekspansję na ww. rynki. To jest szansa dla Was, a my Was zapraszamy do wykorzystania jej przy pomocy kogoś, kto działa na tych rynkach już od 25 lat.

[Jakość kadry kierowniczej i wyspecjalizowanego personelu]

ALTAIR składa się wyłącznie ze wspólników, którzy pracują na bazie wyniku ekonomicznego dla swoich klientów. Jest to priorytet dla każdego wspólnika ALTAIRu w działaniach na rzecz klienta i dla siebie samego, realizowany z wysokim stopniem przygotowania i dużą motywacją, trudnymi do znalezienia wśród personelu nastawionego często na doświadczenia wynikające jedynie z okresów wcześniejszego zatrudnienia i wykształcenia. Po dokonaniu głębokiej analizy wielu rynków wschodzących, zdecydowaliśmy się zainwestować w najlepsze: Amerykę Północną, Polskę, Niemcy, Chiny, Rosję i Brazylię. To są właśnie państwa, które uważamy za najbardziej odpowiednie dla firm chcących odnieść sukces na skalę światową.

Zanalizowaliśmy rynki szukając najlepszych lokalizacji, tworząc nowoczesny system komunikacji oraz dobierając najodpowiedniejszy i najbardziej wykwalifikowany personel.

Osiągnięty przez nas sukces w różnych przedsiębiorstwach międzynarodowych jest dokładnie tym, co Wam oferujemy. Wyjątkowa okazja pracy w wyjątkowej, profesjonalnej grupie obecnej na starannie wyselekcjonowanych i bezpiecznych rynkach, wyodrębnionych nie tylko ze względu na ich położenie geograficzne, lecz także na dokładnie przez nas poznane wewnętrzne uwarunkowania funkcjonowania poszczególnych sektorów:

- **URZĄDZENIA KLIMATYZACYJNE, GRZEWCZE I CHŁODZĄCE**
- **ELEKTRONIKA PRZEMYSŁOWA I AUTOMATYZACJA**
- **TELEKOMUNIKACJA I TELEFORMATYKA**
- **MECHANIKA BAZOWA, OPRZYRZĄDOWANIE PRODUKCJI, KOMPONENTY NAPĘDOWE, SYSTEMY JAKOŚCIOWE**

Partner, na którym można polegać, który jest elastyczny i działa w dokładnie taki sposób, jakbyście sami to robili

[PRACA WYDAJNA I KONKRETNA]

Dysponujemy naszymi siedzibami lokalnymi, personelem i siecią kontaktów oraz wiedzą o rynkach PRODUKTÓW, FINANSOWYCH i USŁUG.

Dla Was ewidentną zaletą jest to, że nie dostarczamy Wam informacji teoretycznych, lecz tylko konkretne odpowiedzi, w miarę naszej znajomości rzeczywistości rynków lokalnych i bezpośredniego naszego w nim udziału.

[OSZCZĘDNOŚCI I WYDAJNOŚĆ – pracujemy w systemie cost-sharing]

Nasza obecność na rynkach lokalnych zaoszczędzi Wasz czas i pieniądze. Pracując z kimś kto rozumie zarówno Was jako i waszą strategię „rynek-cel”, będziecie mieli czas na skoncentrowanie się na Waszych realnych problemach. Wy nadajecie pęd Waszemu przedsiębiorstwu i nie możecie sobie pozwolić na inwestowanie Waszego czasu w biurokrację, ślepe zaułki, niewłaściwe kontakty, nieporozumienia i długie podróże bez rezultatu, które podnoszą gwałtownie koszty i które często nic nie wnoszą.

Pracując z nami możecie w sposób korzystny i wydajny wykorzystać sposobność na poniesienie mniejszych kosztów i mniejszego nakładu czasowego, ponieważ nasze struktury pracują dzieląc koszty pomiędzy kilka nie konkurujących ze sobą przedsiębiorstw. Oszczędności na wszystkich pośrednich i bezpośrednich kosztach sprzedaży, które jesteśmy w stanie zagwarantować, sięgają 40% kosztów nominalnych, podczas gdy wzrost wydajności w stosunku do wydajności w określonym czasie osiągniętej w sposób tradycyjny przez najlepszych pracowników dochodzi do 200%. Wszystkie nasze usługi są oferowane z mierzalnymi celami.

[Nasze doświadczenie]

Wachlarz usług oferowany przez ALTAIR poparty jest doświadczeniem, które zebraliśmy w ostatnich DWUDZIESTU PIĘCIU latach. Efektywnie spenetrowaliśmy wyselekcjonowaną ilość rynków i chcemy się teraz podzielić z Wami naszą wiedzą. Oferujemy konkretne wsparcie dla każdej koniecznej fazy wchodzenia Waszego przedsiębiorstwa do wybranego państwa.

Zamiast oferowania Wam usługi standardowej, analizujemy Wasze plany ekspansji, badamy wszystkie Wasze opcje i wypracowujemy spersonalizowane rozwiązanie. Nasz personel lokalny realizuje projekt z uwzględnieniem określonych rynków, zawsze koncentrując się na osiągnięciu określonego przez Was celu. Przeprowadzamy całą gamę analiz obszarów związanych z bezpośrednim wejściem Waszej firmy na rynek, przykładowo kwestię znalezienia dystrybutora Waszego produktu, partnera w celu stworzenia joint-venture lub całej sieci wykwalifikowanych przedstawicieli.

Możemy brać udział we wszystkich etapach działalności przedsiębiorstwa, zaczynając od jego rejestracji. Nasze lokalne biura oferują także usługi ekspertów administracyjnych, podatkowych i finansowych. Niektóre z obszarów w których oferujemy naszą pomoc to: kontrola ogólna, rachunkowość, zarządzanie przedsiębiorstwem, doradztwo podatkowe i finansowe.

Specjaliści ALTAIRu w dziedzinie zastosowania technologii informatycznych mogą dostarczyć rozwiązań w obszarze IT/IS niezbędnych w procesie umiędzynarodawiania się przedsiębiorstwa. Multimedialne katalogi na CD Net promujące Wasze produkty oraz strony internetowe Waszego przedsiębiorstwa, nie tylko przetłumaczone, lecz dostosowane do specyfiki kultury lokalnej, są instrumentami, które mogą się przyczynić do osiągnięcia sukcesu działań na nowym rynku.

[Okazja]

Bardziej niż usługę, oferujemy Wam sposobność. Sposobność do skorzystania z sieci biur rozmieszczonych na Rynkach Strategicznych starannie wyselekcjonowanych pod kątem oferowanych przez nich możliwości. Oferujemy Wam natychmiastową obecność na tych rynkach i pobudzamy waszą inicjatywę.

NASZE USŁUGI

- ROZWÓJ I PROWADZENIE ISTNIEJĄCYCH SIECI SPRZEDAŻY
- PRZEDSTAWICIELSTWA WRAZ Z USŁUGAMI WSPARCIA SPRZEDAŻY POD WASZYM SZYLDDEM
- Utworzenie sieci sprzedaży z przedstawicielami, sklepami i centrami usług
- CENTRUM TELEFONICZNE I TELEMARKETING
- SPRZEDAŻ BEZPOŚREDNIA POPRZEZ PROFESJONALISTÓW ZATRUDNIONYCH NA CZAS OKREŚLONY
- BADANIE I ROZWÓJ NOWYCH RYNKÓW
- WYSZUKIWANIE, REKRUTACJA I KONTROLA PERSONELU

TECHNOLOGIE INFORMATYCZNE

STRONY WEB, KATALOGI ELEKTRONICZNE, KATALOGI CYFROWE, SZATA GRAFICZNA PRZEDSIĘBIORSTWA, KATALOGI WIRTUALNE, TARGI WIRTUALNE NA INTERNECIE, SYSTEMY BAZODANOWE PRZEDSIĘBIORSTWA, PROCEDURA ZAMÓWIEŃ INTERNETOWYCH, SYSTEMY TELEINFORMATYCZNE I TELEKONTROLI

ROZWIĄZANIA UŁATWIAJĄCE FINANSOWANIE

WYSZUKIWANIE NARODOWYCH I MIĘDZYNARODOWYCH FUNDUSZY NA FINANSOWANIE DZIAŁALNOŚCI HANDLOWEJ, PRODUKCYJNEJ I USŁUGOWEJ

DORADZTWO PRAWNE

ZAREJESTROWANIE PRZEDSIĘBIORSTWA, KONTRAKTOWANIE MIĘDZYNARODOWE, MIĘDZYNARODOWE SPORY PRAWNE, OCHRONA PRAWNA PATENTÓW I WŁASNOŚCI INTELEKTUALNEJ, BEZPIECZEŃSTWO INFORMACJI W PRZEDSIĘBIORSTWIE, CESJE MIĘDZYNARODOWEGO KNOW-HOW I LICENCJI PRODUKCYJNYCH

OUTSOURCING KOMPONENTÓW PRZEMYSŁOWYCH

BADANIA ALTERNATYWNYCH ŹRÓDEŁ ZAOPATRZENIA W KOMPONENTY I MATERIAŁY BAZOWE

LOGISTYKA

PROGRAMY LOGISTYCZNE, MAGAZYNY WŁASNE, MAGAZYNY WYNAJMOWANE

ALTAIR ZASOBY LUDZKIE

Doradztwo w dziedzinie identyfikacji, oceny i rozwoju potencjału ludzkiego stanowią główny obszar zainteresowania działu HR ALTAIRu, którego metodologia pracy bazuje na olbrzymim doświadczeniu grupy wysoko wyspecjalizowanych specjalistów. Każdy z konsultantów, prowadzący własną działalność gospodarczą, jest członkiem zawodowego stowarzyszenia lub korporacji o uznaniu na skalę międzynarodową oraz ma dostęp do 1600 innych konsultantów.

CZŁOWIEK JEST CZYNNIKIEM NAPĘDOWYM KAŻDEGO POSTĘPU

Człowiek jest najważniejszym zasobem przedsiębiorstwa i jedynym, który umieszczony we właściwym środowisku aktywnego zarządzania, nie dewaluje się wraz z upływem czasu, ale na odwrót, może się rozwijać w kontekście doświadczenia i wiedzy. Wybór i włączenie nowych pracowników stanowią dla przedsiębiorstwa ważną fazę strategiczną. Każdy nowy pracownik stanowi tak naprawdę długoterminową inwestycję mającą prowadzić do umocnienia i zwiększenia konkurencyjnej przewagi przedsiębiorstwa.

Dlatego też kwestią fundamentalną jest znalezienie kandydatów o adekwatnym dla danego stanowiska doświadczeniu zawodowym, ale także posiadających motywację, potencjał i zdolności do funkcjonowania we właściwych dla danej firmy klimacie i kulturze.

DZIAŁ ZASOBÓW LUDZKICH ALTAIRu działa z silną orientacją na

rezultat	klienta	jakość usług
poprzez indywidualizację i wykorzystanie adekwatnych źródeł	poprzez solidną i trwałą obsługę	poprzez jednostkowe wymogi dla każdego przypadku

WIEDZIEĆ GDZIE, JAK I KOGO SZUKAĆ

ANALIZA POZYCJI

Zdefiniowanie profilu kandydata na bazie wszystkich informacji dostarczonych przez klienta w opisie stanowiska do obsadzenia

OPRACOWANIE PROJEKTU I PROPOZYCJI ZATRUDNIENIA

Przedstawienie opracowania charakteryzującego „idealnego” pracownika. Ocena możliwych źródeł wyszukania kandydatów

PRESLELEKCJA

Wyodrębnienie kandydatów – Przeprowadzenie rozmów z poszczególnymi kandydatami przez konsultanta odpowiedzialnego za badania – Objaśnienie propozycji złożonej najwartościowszym kandydatom.

PREZENTACJA KANDYDATÓW

Opracowanie fiszek z profilami kandydatów dla Zleceniodawcy. Prezentacja w obecności konsultanta Altair Research grupy dwóch-czterech kandydatów.

FINALIZACJA PROJEKTU

Pomoc przy realizacji profesjonalnego przyjęcia pracownika – Utrzymanie kontaktu ze Zleceniodawcą i z Nowoprzyjętym aby rozwiązać ewentualne problemy związanych z przyjęciem do pracy

BADANIA W EUROPIE (*nowe granice i horyzonty pracy*)

W ciągu dwudziestu pięciu lat pracy w przemyśle na arenie międzynarodowej, widzieliśmy i widzimy nowe strefy nie włoskie, gdzie kultura przemysłowa, etyka i dyscyplina, a przede wszystkim kompetencje pracowników oferują możliwości pozyskania przez przedsiębiorstwa włoskie i europejskie nowej siły roboczej. Obecnie Niemcy Wschodnie, Słowenia, Chorwacja i Czechy stanowią przyszłe zagłębie kadr technicznych i techniczno-handlowych, które niestety nie są wykorzystywane przez nas z winy bałaganu i ignorancji w naszych instytucjach naukowych i zawodowych, także na poziomie uniwersyteckim. Współpracujemy z lokalnymi firmami przy sprowadzaniu do Włoch zagranicznych pracowników zarówno z obszaru UE, jak i Europy Środkowej oraz przy zapewnieniu im podstaw językowych.