

Managers con tempi & obiettivi determinati

[Cogliete l'Occasione]

Entrare con decisione in un nuovo mercato può portare alla Vostra Azienda valori di fatturato, finanziamenti, personale nuovo e qualificato. I paesi dell'Europa centro-orientale, dell'America Latina ed il Nordamerica sono aree di crescita strategiche dove le aziende modificano ed allargano le loro economie creando valori alti e costanti più di ogni altro mercato. Questo è il momento migliore per considerare seriamente l'espansione in questi mercati. Questa è la Vostra occasione e Vi invitiamo a coglierla con chi opera già da ventiquattro anni nei rispettivi mercati.

[La qualità di dirigenti e personale esperto]

ALTAIR è composta solamente di partners associati che lavorano in base al criterio del successo economico per la loro clientela. Ogni Associato ALTAIR rispetta questo criterio per i clienti e per se stesso con preparazione e motivazione difficili da trovare nel personale dipendente prima di anni di impiego e formazione. Dopo un accurato studio dei vari mercati emergenti abbiamo deciso di investire nei migliori: Nordamerica, Polonia, Germania, Cina, Russia e Brasile. Questi sono i Paesi che consideriamo essere i più appropriati per le imprese che vogliono essere presenti con successo nel mondo.

Abbiamo analizzato i mercati, cercato le migliori ubicazioni, creato un sistema all'avanguardia per le comunicazioni e selezionato il personale professionale più adatto e qualificato.

Ciò che abbiamo fatto per noi con tanto successo in varie imprese internazionali, è esattamente quello che Vi offriamo. Un'occasione unica per lavorare con un gruppo unico, presente con grande competenza in mercati accuratamente selezionati di sicuro avvenire, divisi non solo per aree geografiche ma anche al loro interno per settori economici specifici che conosciamo direttamente.

- **ARIA CONDIZIONATA, RISCALDAMENTO E REFRIGERAZIONE**
- **ELETTRONICA INDUSTRIALE ED AUTOMAZIONE**
- **TELECOMUNICAZIONE, TELEMATICA E TELELETTURA**
- **MECCANICA DI BASE, UTENSILERIA, COMPONENTI AUTOMOTIVE, SISTEMI DI QUALITÀ**

Un partner di cui fidarsi, che è così flessibile, e che lavora in modo così concreto, che è come se Voi stessi agiste in loco.

[LAVORO EFFICACE E CONCRETO]

Abbiamo nostre sedi locali, un nostro staff e la nostra rete di contatti, ma la nostra conoscenza dei mercati PRODUTTIVI, FINANZIARI e dei SERVIZI.

Per Voi questo rappresenta un evidente vantaggio perché non Vi forniremo informazioni teoriche, bensì risposte concrete, in quanto noi conosciamo la realtà locale dei mercati e ne facciamo direttamente parte.

[RISPARMIO E PRODUTTIVITÀ lavoriamo in cost sharing]

La nostra presenza locale Vi farà risparmiare tempo e denaro. Lavorando con qualcuno che capisce sia Voi che il vostro "mercato-obiettivo", avrete tempo di concentrarvi sui Vostri problemi reali. Voi siete determinanti per la Vostra società e non potete permetterVi di investire il Vostro tempo in burocrazia, vicoli ciechi, malintesi, contatti inattendibili e lunghi viaggi inconcludenti, il cui costo cresce rapidamente e spesso non porta a nulla.

Lavorando con noi potrete cogliere occasioni a costi inferiori in meno tempo, in modo vantaggioso ed efficace, perché tutte le nostre strutture lavorano con suddivisione dei costi fra più imprese non concorrenti. L'economia che siamo in grado di garantire su tutti i costi diretti ed indiretti di vendita arriva fino al 40% delle spese nominali, mentre la produttività rispetto a quella dei migliori dipendenti è superiore fino al 200% rispetto alle attività eseguite in un tempo determinato. Ognuno dei nostri servizi viene offerto con obiettivi misurabili.

[La Nostra Esperienza]

La base dei servizi offerti da ALTAIR rappresenta l'esperienza personale che abbiamo acquisito negli ultimi VENTICINQUE anni. Noi siamo penetrati con successo in un numero selezionato di mercati e vogliamo condividere questa esperienza con Voi. Noi offriamo un supporto concreto per ciascuna delle fasi necessarie a far entrare la Vostra società nei Paesi che sceglieremo.

Invece di offrirVi un servizio standard, noi discutiamo i Vostrî programmi di espansione, esaminiamo tutte le Vostre opzioni e sviluppiamo una soluzione personalizzata. Il nostro personale locale realizza lo studio commerciale e di mercato necessario, sempre focalizzato al raggiungimento dei Vostrî obiettivi. Eseguiamo una vasta gamma di ricerche in aree finalizzate all'introduzione diretta della Vostra società nel mercato, ad esempio per trovare un distributore per il Vostro prodotto, un partner per creare una joint-venture o una intera rete di agenti professionali qualificati.

Noi possiamo assistere tutte le tappe di un'attività d'impresa, incominciando dalla sua costituzione. I nostri uffici locali sono anche provvisti di esperti in Servizi amministrativi, fiscali e Finanziari. Alcune delle aree in cui forniamo il nostro aiuto sono: controllo generale, contabilità, amministrazione d'impresa, consulenza fiscale e finanziaria.

Gli esperti ALTAIR nelle applicazioni delle Tecnologie dell'Informazione possono fornire le soluzioni di IT/IS richieste dal processo di internazionalizzazione. I cataloghi multimediali su CD Net per promuovere i Vostrî prodotti e le pagine web "localizzate", cioè non solo tradotte, ma adattate alla specifica cultura locale, sono strumenti che possono contribuire al successo quando si avvia un'attività in nuovi mercati.

[L'Occasione]

Più che un servizio, noi Vi offriamo un'occasione. L'occasione di usufruire di una rete di uffici, situati in Mercati Strategici attentamente selezionati sulla base delle opportunità che essi offrono. Noi Vi offriamo una presenza immediata in questi mercati e stimoliamo la Vostra stessa iniziativa .

I NOSTRI SERVIZI

- SVILUPPO E CONDUZIONE RETI VENDITA ESISTENTI
- UFFICI DI RAPPRESENTANZA CON SERVIZI DI SUPPORTO VENDITE A VS NOME
- CREAZIONE RETI DI VENDITA CON AGENTI, RIVENDITORI E CENTRI DI SERVIZIO
- CALL CENTRE E TELEMARKETING
- VENDITA DIRETTA CON PROFESSIONISTI INGAGGIATI A TEMPO
- RICERCA E SVILUPPO DI NUOVI MERCATI
- RICERCA , SELEZIONE E CONTROLLO DEL PERSONALE.

TECNOLOGIE INFORMATIVE

PAGINE WEB, CATALOGHI ELETTRONICI, CATALOGHI DIGITALIZZATI, GRAFICA AZIENDALE DA PC, CATALOGHI VIRTUALI, FIERE VIRTUALI SU WEB, RETI DATABASE COMMERCIALI, PROCESSO ORDINI DA INTERNET, SISTEMI DI TELETTURA E TELECONTROLLO,

FINANZA AGEVOLATA

REPERIMENTI DI FONDI NAZIONALI ED INTERNAZIONALI PER FINANZIAMENTI DELLE ATTIVITA' DI COMMERCIO, PRODUZIONE E SERVIZIO

CONSULENZA LEGALE

COSTITUZIONE DI SOCIETA', CONTRATTUALISTICA INTERNAZIONALE, CONTENZIOSI ITNERNAZIONALI, TUTELA DEI BREVETTI E DELLE PROPRIETA' INTELLETTUALI, SICUREZZA DELLE INFORMAZIONI D IMPRESA. CESSIONI DI KNOW HOW E LICENZE DI FABBRICAZIONE INTERNAZIONALI.

OUTSOURCING DI COMPONENTI INDUSTRIALI

RICERCA DI FONTI ALTERNATIVE DI APPROVVIGIONAMENTO COMPONENTI E MATERIE PRIME

LOGISTICA

PIATTAFORME LOGISTICHE , MAGAZZINI CONSEGNE, MAGAZZINI CONTO TERZI

ALTAIR RISORSE UMANE

La consulenza per l'identificazione, la valutazione e lo sviluppo del potenziale umano rappresentano l'attività centrale Altair per le Risorse Umane, le cui metodologie di lavoro si basano sull'elevata esperienza di un gruppo di professionisti altamente specializzati. 20 sono i consulenti che operano al suo servizio, ognuno dei consulenti è membro di un'associazione professionale o corporativa di livello mondiale ed ha accesso a 1.600 altri consulenti.

L'UOMO È L'ELEMENTO PROPULSORE DI OGNI SVILUPPO.

L'uomo è la più importante risorsa dell'Azienda ed è l'unica che, inserita in un giusto contesto di management attivo, non si svaluta col passare del tempo, ma può, al contrario, svilupparsi in termini di esperienza e conoscenza. La scelta e l'inserimento di nuovi collaboratori costituiscono per l'Azienda una fase STRATEGICA importante: ogni nuova collaborazione rappresenta, infatti, un investimento a lungo termine finalizzato a consolidare e aumentare il vantaggio competitivo dell'Azienda.

È fondamentale pertanto reperire Candidati con un quadro di esperienza professionale adeguato alla funzione da ricoprire, ma anche in possesso della motivazione, del potenziale e delle attitudini che li mettano in grado di interpretare un ruolo coerente con il clima e la cultura aziendale.

ALTAIR RISORSE UMANE opera con un forte orientamento



SAPER DOVE, COME E CHI CERCARE

ANALISI DELLA POSIZIONE

Definizione del profilo del Candidato in base alle informazioni fornite dal Cliente > Job description della posizione da ricoprire >

ELABORAZIONE DEL PROGETTO E PROPOSTA D'INCARICO

Presentazione di un documento che delinea il candidato "ideale" > Valutazione delle possibili fonti di reperimento dei Candidati >

PRESELEZIONE

Individuazione dei Candidati > Colloquio dei Candidati individuati con un consulente responsabile della ricerca > Illustrazione della posizione offerta ai Candidati piu' validi >

PRESENTAZIONE DEI CANDIDATI

Elaborazione di una scheda sul profilo dei Candidati da presentare al Committente > Presentazione, assistita da un consulente Altair Research, di una rosa di due-quattro Candidati >

FINALIZZAZIONE DEL PROGETTO

Assistenza per l'attuazione del piano di inserimento professionale > Mantenimento del contatto con il Committente e con il Neoassunto per contribuire a risolvere eventuali problemi di inserimento successivi all'assunzione

RICERCA IN EUROPA (*nuove frontiere e orizzonti del lavoro*)

Attraverso venticinque anni di lavoro internazionale nell'industria abbiamo visto e vediamo nuove zone non italiane dove cultura industriale, etica e disciplina oltre alle competenze dei dipendenti offrono nuove forze lavoro alle aziende italiane e europee, attualmente la Germania Est, la Slovenia, la Croazia e la Rep. Ceca costituiscono i futuri bacini per i quadri tecnici e tecnico commerciali con capacita' e serietà delle risorse umane che purtroppo sono solo un lontano ricordo presso di noi a causa di un trentennio di colpevole disordine e ignoranza nei nostri istituti scolastici e professionali, fino ai livelli universitari e di ricerca accademica. Collaboriamo con collocatori locali e chiediamo per l'assunzione dei lavoratori stranieri Comunitari e del Centro Europa uno sforzo collaborativo per gli alloggi in Italia e per l'istruzione linguistica di base.